

## CASE STUDY EVENT



## Bewerbermesse & Tech-Job-Event im Satellit SoHo



### SATELLIT

München (SoHo)



### RÄUME

Moderne, technisch perfekt  
ausgestattete offene  
Räume für 300 Personen



### WÜNSCHE

Flexibles Setup für Aussteller  
und Präsentationen, stabiles  
WLAN, Unterstützung bei Technik,  
Organisation und Betreuung

## ÜBER 1000 SATELLITES

1000 Satellites, im Jahr 2022 aus der BASF-Innovationsschmiede Chemovator hervorgegangen, beschäftigt heute rund 50 Mitarbeitende an Standorten in der Metropolregion Rhein-Neckar, Hamburg und München.

Das Unternehmen bietet in seinen regionalen Netzwerken, bestehend aus zentral und dezentral gelegenen Büros, eine moderne Alternative zum klassischen Büro: Es vermietet hochwertige Büroflächen, flexible Arbeitsplätze sowie Event- und Meetingräume an Unternehmen, Angestellte und Selbständige.

Mit seinem Konzept ermöglicht 1000 Satellites eine wohnortnahe, ASR-konforme Alternative zum Homeoffice und den zentral gelegenen Büros großer Firmen. Die Arbeitsräume sind voll ausgestattet und bieten großzügige Community-Bereiche sowie persönliche Ansprechpartner vor Ort.

So setzt das Unternehmen neue Maßstäbe in puncto flexibles Arbeiten, Sicherheit, Produktivität und Wohlbefinden – und trägt gleichzeitig zur Reduzierung des Pendelverkehrs in den jeweiligen Regionen bei.

## AUSGANGSLAGE & HERAUSFORDERUNG

Ein international tätiger Veranstalter von Tech-Jobmessen mit Formaten in Städten wie Berlin, London oder Barcelona plante die Münchner Ausgabe seines etablierten Recruiting-Events.

Gesucht wurde gezielt eine neue Location mit offener Atmosphäre, flexibler Infrastruktur und professioneller Umsetzung.

Ziel war eine Bewerbermesse im Meetup-Stil, bei der sich vier Tech-Unternehmen präsentieren und direkt mit Talenten in den Austausch kommen konnten.

Benötigt wurde ausreichend Raum für wechselnde Besucherströme. Im Laufe des Tages wurden rund 300 Teilnehmende erwartet. Gefragt war ein flexibles Setup für Aussteller und Präsentationen, stabiles WLAN, eine moderne, offene Umgebung und Unterstützung bei Technik, Organisation und Betreuung.

## DIE UMSETZUNG

Der Standort SoHo in München bot die perfekte Grundlage: Alle drei Räume wurden zur offenen „Arena“ kombiniert mit Ausstellerflächen, Präsentationszonen und Networking-Bereichen. Die technische Infrastruktur wie Stromversorgung, WLAN und Präsentationsequipment war bereits vorhanden und sofort einsatzbereit. Snacks und Getränke wurden zentral für alle Aussteller bereitgestellt, ergänzt durch gebuchtes Servicepersonal und eine begleitende Fotodokumentation durch das 1000 Satellites Team.

Da das Organisationsteam nicht vor Ort war und vieles kurzfristig abgestimmt wurde, war ein verlässlicher Partner vor Ort entscheidend. 1000 Satellites übernahm genau diese Rolle mit klarer Kommunikation, vorausschauendem Support und einem Ablauf, der für alle Beteiligten spürbar professionell war.

## LEARNING

Ein etabliertes Veranstaltungsformat entfaltet in der richtigen Umgebung neue Wirkung. Besonders bei Recruiting-Events, bei denen Atmosphäre und Struktur entscheidend sind, macht die Kombination aus flexibler Location und verlässlichem Partner einen klaren Unterschied. Der Case zeigt auch: Selbst kurzfristige organisatorische Schwächen können durch erfahrene Betreuung vor Ort kompensiert werden.



Unsere Terrasse mit Alpenblick

## FAZIT

Für den nicht in München ansässigen Veranstalter war die Zusammenarbeit mit 1000 Satellites mehr als nur eine Flächenbuchung. Sie war ein echter Standortvorteil. Dank virtuellem 3D-Rundgang konnte die Planung aus der Ferne effizient vorbereitet werden, mit voller Transparenz. Vor Ort übernahm das Team von 1000 Satellites die operative Betreuung von der Technik bis zur Betreuung der Aussteller.

Drei Konferenzräume wurden zur offenen Arena verbunden, der Ablauf funktionierte reibungslos, trotz knapper Vorbereitung auf Veranstalterseite. Das Feedback war eindeutig: „So unkompliziert hat es sich noch nie angefühlt – wir kommen wieder.“

