



1000  
SATELLITES

## Wachstum, Flexibilität und Zufriedenheit im Einklang

Vom Open Space zum Rundum-Paket –  
ein wachsendes Unternehmen findet seine Heimat



### BRANCHE | SATELLIT

IT-Beratung für die  
Energiebranche,  
Mannheim (Glückstein)



### RÄUME

Arbeitsplätze für  
20-30 Mitarbeitende,  
Open Spaces, Rückzugsorte,  
Meetingräume



### WÜNSCHE

Rund-um-Paket,  
perfekt ausgestattete,  
flexible Arbeitsbereiche

## ÜBER 1000 SATELLITES

1000 Satellites, im Jahr 2022 aus der BASF-Innovationsschmiede Chemovator hervorgegangen, beschäftigt heute rund 50 Mitarbeitende an Standorten in der Metropolregion Rhein-Neckar, Hamburg und München.

Das Unternehmen bietet in seinen regionalen Netzwerken, bestehend aus zentral und dezentral gelegenen Büros, eine moderne Alternative zum klassischen Büro: Es vermietet hochwertige Büroflächen, flexible Arbeitsplätze sowie Event- und Meetingräume an Unternehmen, Angestellte und Selbständige.

Mit seinem Konzept ermöglicht 1000 Satellites eine wohnortnahe, ASR-konforme Alternative zum Homeoffice und den zentral gelegenen Büros großer Firmen. Die Arbeitsräume sind voll ausgestattet und bieten großzügige Community-Bereiche sowie persönliche Ansprechpartner vor Ort.

So setzt das Unternehmen neue Maßstäbe in puncto flexibles Arbeiten, Sicherheit, Produktivität und Wohlbefinden – und trägt gleichzeitig zur Reduzierung des Pendelverkehrs in den jeweiligen Regionen bei.

## AUSGANGSLAGE & HERAUSFORDERUNG

Nach der Gründung stand das Unternehmen vor der Aufgabe, passende Büroflächen zu finden. Und das in einer Phase, die stark von Wachstum geprägt war. Gesucht wurde ein Standort in zentraler Lage, möglichst nah am Hauptbahnhof. Die Flächen sollten flexibel nutzbar und erweiterbar sein, zugleich aber auch einen repräsentativen und attraktiven Rahmen für die Mitarbeitenden bieten.

Die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen spielten dabei eine zentrale Rolle: Keine hohen Investitionskosten, keine langfristigen Verpflichtungen – und möglichst wenig interner Aufwand für Einrichtung, Ausstattung und laufenden Betrieb.

## DIE ENTSCHEIDUNG FÜR 1000 SATELLITES

1000 Satellites bot genau das, was gebraucht wurde: Zentrale Lage, hochwertige Räume und eine Zusammenarbeit auf Augenhöhe. Andere Optionen, wie ein klassisches Büro, schieden früh aus, vor allem wegen der hohen Anfangsinvestitionen und des damit verbundenen organisatorischen Aufwands.

Auch andere Coworking-Anbieter wurden geprüft, konnten aber weder bei der Lage noch beim persönlichen Kontakt überzeugen. Bei 1000 Satellites hingegen war von Beginn an klar, dass eine flexible Entwicklung möglich ist: Erst Open-Space-Flächen, dann Exklusivbereiche mit der Perspektive, bei weiterem Wachstum gemeinsam neue Lösungen zu entwickeln.

Diese Perspektive auf Wachstum ohne starre Strukturen machte den Unterschied.

## DIE UMSETZUNG

Gestartet wurde mit Open-Space-Arbeitsplätzen, Meeting- und Kreativräumen. Genutzt von einem rund 20–30-köpfigen Team, das etwa 50 % der gesamten Belegschaft ausmacht. Bereits von Beginn an war vorgesehen, weitere Standorte sowie das Homeoffice flexibel in den Arbeitsalltag zu integrieren. Die Zusammenarbeit mit 1000 Satellites ermöglichte genau das – ohne große Umstellungen oder Zusatzaufwand.

Bis heute läuft die Partnerschaft – inzwischen seit rund 18 Monaten – offen weiter.

Die Mitarbeitenden schätzen die Umgebung, die kurzen Wege, die hohe Qualität der Räume und die Möglichkeit, zwischen verschiedenen Arbeitsorten zu wechseln. Für das Unternehmen liegt der größte Mehrwert in der Flexibilität und Skalierbarkeit, mit der auf das Unternehmenswachstum reagiert werden konnte – ohne Kapitalkosten und ohne Aufwand für Infrastrukturmanagement.

Neben der kontinuierlichen Flächennutzung wurden über die Zeit auch mehrere Workshops, Onboarding-Tage und Teamevents an verschiedenen Standorten realisiert. Je nach Bedarf kamen Meetingräume, Kreativflächen oder kleine Eventbereiche zum Einsatz, inklusive technischer Ausstattung und Catering. Das Feedback war durchweg positiv.

## LEARNINGS

Die schrittweise Entwicklung, vom flexiblen Einstieg über die Kombination mehrerer Standorte bis hin zur Exklusivfläche, hat sich bewährt. Die Möglichkeit ohne feste Strukturen zu starten und trotzdem Planungssicherheit zu gewinnen, war entscheidend. Auch das frühzeitige Mitdenken von Eventformaten und hybriden Arbeitsmodellen wurde im Rückblick als wichtiger Erfolgsfaktor erkannt.

## FAZIT & AUSBLICK

1000 Satellites hat sich als echter Wachstumspartner erwiesen. Die Lösung hielt, was sie versprach und wird heute als wichtiger Bestandteil der Unternehmensstrategie gesehen.

Die langfristige Zusammenarbeit ist fest eingeplant, inklusive möglicher gemeinsamer Entwicklungen für zukünftige Standorte. Für das Unternehmen ist klar: Wenn weitere Flächen benötigt werden, dann am liebsten mit 1000 Satellites an der Seite.

